

Die Alfasigma Schweiz AG in Zofingen ist die Schweizer Niederlassung der weltweit tätigen Alfasigma Pharmagruppe mit Hauptsitz in Italien. Unser Produktangebot besteht aus rezeptpflichtigen sowie freiverkäuflichen Arzneimitteln und wird durch innovative Nahrungsergänzungsmittel ergänzt. Um uns stets zu verbessern, pflegen wir eine konstruktive Partnerschaft mit Ärzten, Apothekern und Fachpersonen mit innovativen Produkten im Bereich Primary Care.

Als Teil unseres Aussendienst Teams hast du die Möglichkeit und Freiheit unsere Zukunft aktiv mitzugestalten. Wir haben viele Gestaltungsmöglichkeiten, entwickeln uns mit jedem neuen Produkt weiter und übernehmen direkt Verantwortung für unser Tun und Handeln. Für die **Regionen Zürich, Aargau, Zentral- und Ostschweiz** suchen per 1.1.2022 oder nach Vereinbarung wir eine motivierte, engagierte und spritzige Persönlichkeit als

Key Account Manager Spital (m/w), 100%

Deine Aufgaben

- Du betreust und berätst selbstständig deine Kunden im Spital und baust das Betreuungsnetz weiter aus
- Du besuchst Internisten, Spitalapotheken, sowie Spezialisten in Spitälern und Kliniken
- Du verkaufst Original-Arzneimittel, Medizinprodukte sowie Nahrungsergänzungsmittel und vermittelst wissenschaftlich fundierte Informationen
- Du organisierst eigene regionale Fortbildungsveranstaltungen und nimmst an Kongressen teil
- Du bist im intensiven Austausch mit deinen Kolleg*innen im niedergelassenen Bereich
- Administrative Tätigkeiten, wie auch die regelmässige Bearbeitung von Aktionsplänen und Offertenstellungen runden dein Aufgabenspektrum ab

Dein Profil

- Du verfügst über eine medizinische oder naturwissenschaftliche Grundbildung, besitzt im Idealfall das Diplom zur/zum Pharmaspezialist*in shqa und hast mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management in Spitälern
- Als selbstständig agierende, fachlich versierte Ansprechperson ist dein Handeln von einem hohen Mass an Kundenorientierung sowie Qualitätsbewusstsein geprägt
- Du bist ein initiativer Machertyp, siehst Veränderungen als Chance und Integrität und Verlässlichkeit sind für dich wichtige Grundwerte in der täglichen Zusammenarbeit
- Du kannst Kunden begeistern und dank deinem analytischen und vernetzen Denken gelingt es dir aus vorliegendem Zahlenmaterial die richtigen Informationen herauszulesen

Was wir dir bieten können

- Ein vielseitiges Produktportfolio für eine breite Zielgruppe, mit den Schwerpunkten Gastroenterologie, Schmerz und unerfüllten Kinderwunsch ermöglichen es dir, deine Aufgaben mit viel Eigenverantwortung wahrzunehmen
- Ein engagiertes, positiv eingestelltes und teamorientiertes Führungsteam geprägt von einem guten und motivierenden Arbeitsklima
- Entwicklung und Weiterbildung wird bei uns gross geschrieben. Wir ermöglichen und beteiligen uns gerne an individuellen, berufsbezogenen Weiterbildungen
- Attraktive Anstellungsbedingungen und sehr gute Sozialleistungen

Möchtest du zusammen mit der Alfasigma Schweiz AG wachsen und dein Können und Wissen gewinnbringend für unser Unternehmen einsetzen? Wir freuen uns dich kennen zu lernen!

Wir bitten dich, uns deine Unterlagen ausschliesslich via dem angegebenen Link zu übermitteln. Für diese Position werden nur Direktbewerbungen berücksichtigt.

[Jetzt Bewerben](#)

Für weitere Informationen kannst du dich gerne an unsere HR Abteilung, HC Solutions AG, Anna Kotrba oder Tabea Friedrich wenden: +41 44 915 12 12.