

Alfasigma Schweiz AG à Zofingue est la filiale suisse du groupe italien Alfasigma actif dans le monde entier. Notre gamme de produits se compose de médicaments sur ordonnance et en vente libre et est complétée par des compléments alimentaires novateurs. Nous entretenons un partenariat constructif avec les médecins, les pharmaciens et les spécialistes, grâce à des produits innovants dans le domaine Primary Care, afin de nous améliorer constamment.

En tant que membre de notre équipe de commerciaux, vous avez la possibilité et la liberté de façonner activement notre avenir. Nous avons de nombreuses possibilités de création, nous nous développons davantage avec chaque nouveau produit et nous assumons les responsabilités directes de nos actions. Pour la **région GE et La Côte**, nous recherchons à partir du 1^{er} janvier 2022 ou selon accord, une personne motivée, engagée et dynamique pour assumer la fonction de

Spécialiste de produit dans les hôpitaux et les cabinets (h/f), 80%

Vos tâches

- Vous vous occupez de vos clients, vous les conseillez, et vous développez votre réseau
- Vous consultez les internistes, pharmacies d'hôpitaux ainsi que les spécialistes dans les hôpitaux et les cliniques
- Vous rendez visite à des médecins généralistes ainsi qu'à des spécialistes, à leur cabinet
- Vous promouvez des médicaments originaux, des dispositifs médicaux ainsi que des compléments alimentaires et vous transmettez des informations scientifiquement fondées
- Vous organisez vos propres événements régionaux de formation continue et vous participez à des congrès
- Vous échangez de manière intensive avec vos collègues basés.es en cabinet
- Des tâches administratives ainsi que le traitement régulier de plans d'action et de devis viennent compléter votre éventail de fonctions

Votre profil

- Vous avez une formation médicale ou scientifique de base, idéalement un diplôme de spécialiste pharmaceutique certifié shqa et vous avez au moins 3 ans d'expérience en tant que Key Account Management dans les hôpitaux
- Vous parlez et écrivez couramment le français et vous avez des connaissances de base en allemand
- En tant qu'interlocuteur.rice autonome et techniquement expérimenté.e, vos actions se caractérisent par une écoute attentionnée des besoins des clients et un haut degré de conscience de la qualité
- Vous êtes une personne proactive, vous considérez le changement comme une opportunité, et l'intégrité et la fiabilité sont des valeurs fondamentales essentielles pour vous dans le travail quotidien
- Vous êtes capable d'inspirer les clients et, grâce à votre esprit d'analyse et de réseau, vous arrivez à extraire les bonnes informations des chiffres qu'on vous présente

Ce que nous pouvons vous offrir

- Un portefeuille de produits polyvalents destinés à un large groupe cible, avec un accent sur la gastro-entérologie, le désir d'enfants et les difficultés à en avoir, vous permet d'accomplir vos tâches avec une grande responsabilité personnelle
- Une équipe de direction engagée, positive et orientée vers le travail d'équipe, caractérisée par une bonne atmosphère de travail motivante
- Nous attachons une grande importance au développement et à la formation continue. Nous sommes heureux de faciliter la formation continue et nous participons volontiers à des formations individuelles en lien avec notre profession
- Conditions de travail attrayantes et très bonnes prestations sociales

Vous souhaitez évoluer avec Alfasigma Schweiz AG et mettre vos compétences et connaissances au service des patients et de nos clients ? Nous sommes impatients de faire votre connaissance!

Merci de nous transmettre vos documents uniquement via le lien indiqué.



[Appliquer maintenant](#)

Seules les candidatures directes seront prises en compte pour ce poste.

Pour toute information complémentaire, vous pouvez contacter notre service RH, HC Solutions AG, Anna Kotrba ou Tabea Friedrich au +41 44 915 12 12.